

ООО «АВРОРА»
ИНН 9721124827 КПП 772101001 ОГРН 1217700164219
109202, г. Москва, ул. 1-я Фрезерная, д.2/1, корпус 2, 8 этаж, офис 814

Генеральному директору
ООО «Компания АСУ XXI век»
Ретивых Сергею

От генерального директора
ООО «Аврора»
Москвичёва Вячеслава

ОТЗЫВ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ

Компания «Аврора» - официальный дистрибьютор сертифицированных профессиональных защитных пластиковых кейсов Explorer Cases (GT Line, Италия) для хранения и транспортировки различных приборов, музыкальных инструментов, профессионального оборудования, оружия и спецтехники. Этот бренд – один из мировых лидеров в своем сегменте и пользуется высоким спросом на российском рынке благодаря удобству, надёжности, долговечности, запатентованным инновациям и пожизненной гарантии: кейсы практически не поддаются разрушению, водонепроницаемы, устойчивы к воздействию химических веществ, гарантируют 100% защиту в любых погодных и температурных условиях. В линейке кейсов Explorer представлен широкий модельный ряд. Мы, в свою очередь, помимо поставок дорабатываем корпуса кейсов под требования заказчика, изготавливаем индивидуальные ложементы и проводим бесплатное сервисное обслуживание в рамках гарантийных обязательств.

Летом 2022 года мы поставили себе задачу расширить клиентскую базу предприятия военно-промышленного комплекса. Они имеют свои особенности, например, в них, в принципе, трудно дозвониться. Чтобы добиться какого-то результата, менеджеру нужно раз за разом звонить на одно и то же предприятие. Это время, а менеджеру надо не на телефоне постоянно сидеть, а продавать. Плюс мы хотели понять, с кем можно работать из сферы геодезии, медицины, промышленности, продавцов оборудования, инженеров, монтажников, музыкантов, фотографов и выйти на прямые контакты с крупными компаниями, которые нам интересны. Чтобы сократить сроки выполнения этих задач, мы решили обратиться в профессиональный колл-центр для проведения холодного обзвона. Так совпало, что в этот момент увидели в интернете ролики вашего руководителя, и они были, как раз, по актуальным нам темам. Мы для себя отметили интересный и грамотный подход к обзвону, профессионализм, опыт вашей компании и выбрали вас.

Наш продукт имеет свою специфику. И результат нашей с вами совместной работы на этапе сбора информации и разработки сценария стал таким, что будущим клиентам был донесен нужный объём информации, чтобы их заинтересовать и дать понять, что именно мы поставляем. Я лично общался с переданными вами клиентами - люди понимали, что им хотят предложить. И таких клиентов за первый месяц обзвона, в июле 2022 года, было передано 53, все целевые. Работа с ними уже идёт – несколько новых клиентов перевели нам предоплату, и мы поставили кейсы. И эти компании либо имеют филиалы, либо заказывают кейсы периодически, то есть это долгосрочное партнёрство. А одна из

